

## Informazioni su Citrix Systems, Inc.

**Missione aziendale:** Incrementare la produttività delle persone grazie a un accesso sicuro e on-demand alle informazioni aziendali, da qualsiasi località.

**Anno di fondazione:** 1989

**Nasdaq:** CTXS – Membro di NASDAQ 100 e S&P 500 Index

**Volume d'affari:** AF06 1,1 miliardi di dollari

**Dipendenti:** 3.900+ in 35 Paesi

**Clienti:** 180,000+  
 • 100% della classifica *Fortune* 100  
 • 99% della classifica *Fortune* 500  
 • 100% della classifica *Fortune* Global 100  
 • 98% della classifica *Fortune* Global 500

**Fedeltà clienti:** 95%

**Mercati principali:** Citrix gode di una presenza affermata e un momento forte in sei settori chiave:

- **Settore pubblico:** Oltre 200 agenzie governative U.S.A.
- **Scolastico:** Le maggiori 10 università U.S.A. e più di 200 scuole primarie e secondarie U.S.A.
- **Produzione:** Le principali 20 società automotive mondiali, le maggiori 15 aziende elettroniche mondiali, le 10 massime società farmaceutiche a livello mondiale, le 15 maggiori aziende high-tech U.S.A. e le 15 principali società chimiche
- **Servizi finanziari:** Le 15 maggiori banche commerciali U.S.A. e le 40 banche commerciali e di risparmio più grandi a livello mondiale
- **Sanità:** Le 5 aziende sanitarie principali del mondo, le 15 maggiori aziende sanitarie U.S.A.
- **Telecomunicazioni:** Le principali 10 società per le telecomunicazioni e le corrispondenti 20 a livello mondiale
- **Altro:** Le principali 5 società di servizi utility del mondo e le massime 5 società di servizi Internet e retailing negli U.S.A.

Citrix è il leader globale delle infrastrutture per la distribuzione delle applicazioni. Oltre 180.000 aziende in tutto il mondo hanno scelto Citrix per distribuire le applicazioni agli utenti di qualsiasi località, con le migliori prestazioni, la massima protezione e il costo più basso. Citrix annovera tra i propri clienti il 100% delle aziende della classifica Fortune 100 e il 98% della classifica Fortune Global 500, oltre a centinaia di piccole imprese e utenti professionisti. Citrix dispone di circa 6.200 canali e partner in oltre 100 Paesi. Il volume d'affari annuale del 2006 è stato di 1,1 miliardi di dollari. Per maggiori informazioni, visitare il sito [www.citrix.com](http://www.citrix.com).

### PRODOTTI CITRIX

Citrix Access Platform, il portfolio Citrix di soluzioni per l'accesso on-demand, fornisce un'infrastruttura coerente e integrata che può adattarsi a qualsiasi scenario di accesso. Ogni prodotto è creato allo scopo di risolvere una particolare esigenza d'accesso e progettato per funzionare insieme agli altri.

- **Citrix Presentation Server™** è lo standard di fatto per fornire le applicazioni Windows al minor costo possibile a tutti gli utenti, ovunque essi si trovino. Offre sia la virtualizzazione delle applicazioni sia i metodi di distribuzione con streaming delle applicazioni per consentire la migliore esperienza d'accesso a qualsiasi utente, a qualsiasi dispositivo e da qualsiasi rete.
- **Citrix® NetScaler® System** è una soluzione per la gestione in rete delle applicazioni che ottimizza la distribuzione delle applicazioni Web incrementando la protezione e migliorando le prestazioni e la capacità del server Web.
- **Citrix Access Gateway™** è costituito da una serie di applicativi SSL VPN universali che forniscono un singolo punto di accesso sicuro e sempre attivo a tutte le applicazioni e protocolli e, con la tecnologia Citrix® SmartAccess, controlla in modo dettagliato l'accesso e le azioni consentite all'interno delle risorse aziendali.
- **Citrix Password Manager™** è la soluzione Single Sign-On aziendale più sicura, efficace e facile da implementare per accedere ad applicazioni Windows®, Web e host-based protette da password.
- **Citrix Application Firewall™** è la principale soluzione per la protezione delle applicazioni Web, difende infatti da attacchi a vari livelli dell'applicazione e impedisce il furto di identità.
- **Citrix EdgeSight™** è una suite di soluzioni per la gestione degli accessi in grado di offrire la massima visibilità delle prestazioni di tutte le applicazioni, permettendo ai responsabili IT di garantire l'esperienza di utilizzo migliore agli utenti ma anche di ridurre i costi del supporto.



## Citrix Nel Mondo

### QUARTIER GENERALE MONDIALE

**Citrix Systems, Inc.**  
 851 West Cypress Creek Road  
 Fort Lauderdale, FL 33309 USA  
 Tel: +1 (800) 393 1888  
 Tel: +1 (954) 267 3000

### QUARTIER GENERALE EUROPEO

**Citrix Systems International GmbH**  
 Rheinweg 9  
 8200 Schaffhausen  
 Svizzera  
 Tel: +41 (52) 635 7700

### CITRIX ITALIA

**Citrix Systems Italy**  
 Via Cavriana, 20  
 Torre 1  
 20134 Milano, Italia  
 Tel: +39 (02) 75 77 58 00  
 Fax: +39 (02) 75 77 58 01

### QUARTIER GENERALE ASIA PACIFICO

**Citrix Systems Hong Kong Ltd.**  
 Suite 3201, 32nd Floor  
 One International Finance Centre  
 1 Harbour View Street  
 Central  
 Hong Kong  
 Tel: +852 2100 5000

### CITRIX ONLINE DIVISION

5385 Hollister Avenue  
 Santa Barbara, CA 93111  
 Tel: +1 (805) 690 6400

[www.citrix.com](http://www.citrix.com)

- **Citrix® GoToMeeting®** è in assoluto la soluzione più semplice da utilizzare, più sicura, più conveniente e più rapida disponibile oggi per le riunioni online, le sessioni di formazione e gli incontri fra collaboratori.
- **Citrix® GoToWebinar™** è la prima soluzione “fai da te” per i seminari Web, tanto semplice da usare da permettere a chiunque di condurre eventi online da un PC per le vendite, il marketing e la formazione invitando fino a 1.000 partecipanti.
- **Citrix® GoToAssist™** è una soluzione avanzata di assistenza remota dei desktop che permette alle aziende di fornire un supporto di livello elevato, sicuro e on-demand attraverso Internet.
- **Citrix® GoToMyPC®** è un servizio gestito che fornisce l'accesso remoto sicuro e crittografato ai PC desktop Windows® da qualsiasi computer connesso a Internet.
- **Citrix® Voice Office** è una suite di soluzioni telefoniche per telefoni IP e PC che incrementa la produttività della forza lavoro fornendo applicazioni e informazioni sugli schermi dei telefoni IP.
- **Citrix Access Essentials™** fornisce accesso remoto sicuro e semplice, ma anche gestione centralizzata delle applicazioni all'interno delle aziende con un massimo 75 utenti.
- **Citrix WANScaler™** è una soluzione per l'accelerazione WAN aziendale completamente trasparente ed end-to-end in cui è possibile includere i centri dati, gli uffici remoti, i lavoratori da casa e quelli mobili. Garantisce l'ottimizzazione delle reti WAN a prestazioni elevate e l'accelerazione delle applicazioni riducendo i tempi d'attesa degli utenti e migliorando la produttività delle reti WAN.

Per garantire il successo di ogni implementazione Citrix, la società offre inoltre diversi servizi a valore aggiunto:

- **Citrix® Consulting:** Un gruppo di servizi professionale che utilizza metodi, strumenti ed esperienze comprovate per permettere a clienti e partner di trarre il massimo vantaggio dai propri ambienti Citrix.
- **Citrix Education:** Offre una formazione professionale attraverso i centri CALC (Citrix Authorized Learning Centers) e i corsi eLearning per formare i professionisti del settore su ciò che concerne i prodotti e le tecnologie dell'azienda.
- **Citrix Support:** Citrix Preferred Support Services consente alle aziende di personalizzare il livello di assistenza che desiderano ricevere.

## CITRIX ACCESSPARTNER NETWORK

Citrix® accessPARTNER Network è progettato per permettere ai partner che collaborano con Citrix di soddisfare al meglio i propri clienti per ciò che riguarda l'accesso alle soluzioni dell'infrastruttura. In questa rete sono inclusi Citrix® Alliance Partners, Citrix® Solution Advisors e Citrix Certified™ and Education Professionals. Con oltre 4.500 membri distribuiti in tutto il mondo, la rete Citrix accessPARTNER è una delle più grandi comunità di partner del settore.

## PARTNER STRATEGICI

**HP:** Citrix è un membro del programma HP Business Partners Program e un membro di Platinum Enterprise Management Alliance. HP è un partner strategico nel programma Citrix Global Alliance Partner ed è un Citrix Global Systems Integrator. Citrix e HP forniscono soluzioni che trasformano l'ambiente dell'utente garantendo un accesso trasparente da svariati dispositivi alle applicazioni e informazioni. Ciò migliora la produttività IT e il ritorno degli investimenti (ROI) per le applicazioni strategiche dell'azienda attraverso una singola piattaforma ad accesso sicuro. Nel 2005 HP ha scelto Citrix Password Manager come soluzione per il Single Sign-On aziendale per le soluzioni di gestione delle identità e degli accessi.

**IBM:** IBM è un partner strategico nel programma Citrix Global Alliance Partner ed è un Citrix Global Systems Integrator. Citrix Presentation Server è certificato con IBM xSeries. Citrix Password Manager si integra con IBM Tivoli Identity Manager e Tivoli Access Manager per fornire ai clienti la gestione delle credenziali e degli accessi supportando i processi di espansione e modifica delle loro aziende secondo le diverse esigenze. WebSphere Portlet for Citrix Presentation Server consente ai clienti WebSphere di accedere alle applicazioni pubblicate da Citrix attraverso il portale. Citrix e IBM Global Services collaborano in tutto il mondo per fornire soluzioni d'impresa. Citrix è uno dei meno di 40 membri della Managed Alliances for IBM. Citrix è un membro del programma Partnerworld di IBM a livello Advanced.

**Microsoft:** uno dei partner principali di Citrix da molti anni, Microsoft è un partner del programma Citrix Global Alliance Partner mentre Citrix è Microsoft Global Gold Certified Partner. Come piattaforme principali per Citrix Access Suite, Citrix prevede Server Windows e .NET Framework. Citrix Presentation Server estende la portata di Microsoft® Windows Server™ 2003 e Terminal Server, consentendo l'accesso alle applicazioni Windows da qualsiasi dispositivo e attraverso qualsiasi connessione. Citrix ha ottenuto il riconoscimento Microsoft Global ISV of the Year nel 2003 e nel 2005. Le società hanno stipulato l'accordo Technology Collaboration Agreement quinquennale per garantire un impegno costante dal punto di vista tecnico, di marketing ed esecutivo.

**SAP:** Citrix è un SAP Global Technology Partner ed è certificata per SAP NetWeaver®, mentre SAP è partner strategico nel programma Citrix Global Alliance Partner. In quanto cliente di Citrix, SAP fornisce l'accesso a oltre 40 applicazioni, tra cui mySAP ERP Business Suite, a oltre 28.900 utenti interni mediante le soluzioni Citrix. Citrix esegue tutte le sue attività a livello mondiale usando il sistema SAP. Oggi oltre il 40% della base clienti di SAP usa le soluzioni Citrix per incrementare il valore del proprio investimento SAP, abbassando i TCO dell'ambiente applicativo SAP.

## RESPONSABILITÀ SOCIALE DELL'AZIENDA

La portata delle iniziative sociali di Citrix è strettamente connessa con la finalità aziendale di mettere a disposizione dei cittadini informazioni complete. Secondo questo concetto l'accesso deve essere disponibile a ogni livello aziendale, educativo, sociale ed economico. Nel 2006, Citrix ha donato oltre 2 milioni di dollari a organizzazioni no-profit in forma di denaro, prodotti e tempo dei dipendenti.

## AMMINISTRAZIONE DI CITRIX



### **Mark B. Templeton**, *President e CEO*

Mark Templeton è stato nominato vicepresidente di Citrix per il settore marketing nel 1995, anno in cui la società è stata aperta a pubblica sottoscrizione con 14 milioni di dollari di fatturato e 80 dipendenti. Eletto presidente nel 1998 e CEO nel 1999, Templeton ha guidato Citrix nel processo che l'ha portata a diventare una delle maggiori società del settore tecnologico a livello mondiale. Egli ha condotto inizialmente la strategia marketing della società e l'affermazione dei suoi prodotti nei settori informatici thin-client e server-based di cui oggi Citrix è leader con oltre l'80% delle quote di mercato. Templeton è anche stato l'artefice dell'ineguagliabile rete globale di Citrix che annovera oltre 6.200 partner strategici per la distribuzione e l'integrazione dei sistemi. Negli ultimi cinque anni Templeton ha guidato l'evoluzione di Citrix che da società "mono-prodotto" destinata a un solo cliente con un unico canale di mercato è diventata una società con più prodotti, più business model e più segmenti clienti e canali di mercato. Nel corso di questo passaggio, il fatturato è passato da 527 milioni di dollari nel 2002 a 1,1 miliardi di dollari nel 2006.



### **John C. Burris**, *Senior Vice President, Sales, Services e Field Marketing*

John Burris è responsabile dell'organizzazione delle vendite e dei servizi Citrix a livello globale che comprende circa 1.800 professionisti Citrix e 4.400 partner di canale e distribuzione in tutto il mondo. Da quando è entrato nel team Citrix, nel 1999, Burris ha implementato un'innovativa strategia di vendite che premia la vendita di valore aggiunto; ha rafforzato l'organizzazione dei canali Citrix e ha ampliato la presenza della società in mercati in rapida espansione a livello internazionale.



### **David R. Friedman**, *General Counsel e Corporate Vice President, Human Resources*

David Friedman è responsabile delle attività legali e del settore risorse umane di Citrix in tutto il mondo. In qualità di responsabile legale della società, supervisiona le acquisizioni, le transazioni commerciali, le iniziative di gestione aziendale, gli aspetti di conformità e altri aspetti legali. Nel ruolo di responsabile del settore risorse umane guida la strategia aziendale per ciò che riguarda l'assunzione, la gestione e lo sviluppo degli elementi migliori, con salari competitivi e bonus di merito. Friedman è anche il segretario del consiglio di amministrazione Citrix.



### **David J. Henshall**, *Senior Vice President e Chief Financial Officer*

David Henshall supervisiona a livello mondiale tutti gli aspetti del management finanziario, del controllo, del reporting, della pianificazione e delle relazioni con gli investitori di Citrix. Henshall è stato vice presidente, CFO, tesoriere e segretario di Rational Software Corporation, ricoprendo un ruolo di spicco nella gestione dell'acquisizione da 2,1 miliardi di dollari della Rational da parte di IBM Corporation.



### **David A.G. Jones**, *Corporate Vice President, Business Development e Corporate Affairs*

David Jones è responsabile dello sviluppo e della gestione delle partnership della società Citrix, inclusa la relazione con Microsoft e il programma Citrix Alliance Partner; è inoltre alla guida dei progetti di sviluppo new-business. Ha all'attivo oltre 23 anni di esperienza nella gestione delle soluzioni tecnologiche a livello internazionale con Apple, Adobe e Macromedia.



### **Wes Wasson**, *Corporate Vice President, Worldwide Marketing*

Le responsabilità di Wes Wasson includono tutti gli aspetti di marketing tra cui la creazione della consapevolezza e le preferenze di vendita di Citrix, la definizione di una strategia per i prodotti, la creazione del posizionamento/prezzo e la gestione del contenuto del prodotto. Wasson è entrato in Citrix a seguito dell'acquisizione di questa di NetScaler, società di cui era il vicepresidente marketing a livello internazionale. Vanta 20 anni di esperienza nei mercati delle infrastrutture delle applicazioni, tra le più recenti è possibile ricordare Sun e Network Associates.

## RESPONSIBILI DEI GRUPPO PRODOTTO CITRIX



**Brett Caine**, *Group Vice President e General Manager, Citrix Online Division*

Brett Caine è responsabile della strategia di mercato e dei programmi della Online Division a livello mondiale, oltre che dello sviluppo di prodotti e del raggiungimento degli obiettivi di budget. Caine è stato Senior vice president delle vendite internazionali di Expertcity, società acquisita nel 2003. Ha alle spalle oltre 22 anni di esperienza nel settore vendite e marketing del software.



**Scott Herren**, *Group Vice President e General Manager, Virtualization Systems Group*

Scott Herren è responsabile dei prodotti integrati nella piattaforma tecnica di virtualizzazione delle applicazioni di Citrix, tra cui Citrix Presentation Server e Citrix Access Essentials, ma anche di Citrix Password Manager e dei prodotti tuttora in fase di sviluppo. Herren è entrato in Citrix nel marzo 2000, portando con sé 16 anni di esperienza in posizioni di responsabilità nei settori finanziario e operativo di aziende come Federal Express e IBM.



**Klaus Oestermann**, *Group Vice President e General Manager, Application Networking Group*

Klaus Oestermann è il responsabile del raggiungimento del budget e del marketing del prodotto dell'intero gruppo, della gestione, dello sviluppo e delle impostazioni strategiche per il prodotto. Prima di assumere questo ruolo, Oestermann è stato Citrix Area VP per le regioni occidentali degli U.S.A.. Oestermann lavora in Citrix da 7 anni e ha assunto diverse posizioni nell'azienda, tra cui direttore vendite per le regioni dell'Europa settentrionale, Senior director delle strategie e dello sviluppo di canali a livello mondiale e Senior director dell'azienda e dei partner ISV. Oestermann vanta oltre 20 anni di esperienza nel settore IT.



**Gordon Payne**, *Group Vice President e General Manager, Advanced Solutions Group*

Gordon Payne è il responsabile del raggiungimento del budget del gruppo, della gestione del prodotto, dello sviluppo aziendale e delle direzioni strategiche. Prima di assumere questa posizione, Gordon è stato vicepresidente del settore marketing dell'Advanced Solutions Group di Citrix e Product Line Executive of Emerging Products per il Virtualization Systems Group della società. In entrambi i ruoli, Gordon è stato responsabile della guida di team che avevano l'obiettivo di lanciare sul mercato soluzioni nuove e uniche. Un veterano delle attività di rete a livello internazionale, Payne assume il controllo dei prodotti prestando particolare attenzione all'individuazione di nuove opportunità di mercato e creando soluzioni vincenti a livello di business e gestione prodotto per i clienti e i partner di Citrix. Gordon è entrato in Citrix a seguito dell'acquisizione di Net6, Inc.



**Lou Shipley**, *Group Vice President e General Manager, Management Systems*

Lou Shipley è il responsabile del raggiungimento del budget e della direzione strategica tra cui il marketing, la gestione e lo sviluppo del prodotto. È stato presidente e CEO di Reflectent Software, Inc., un fornitore di soluzioni per il monitoraggio delle prestazioni delle applicazioni per gli utenti finali acquisito da Citrix nel 2006.